

# *Ptit billet N°7*

## *Dur dur le commerce*

*La taille n'est pas terminée, mais il faut mettre l'accent sur la vente de nos produits en ce début de printemps.*

*Il faut reconnaître que c'est un métier bien à part, vendeur ! Et ce n'est pas aussi facile que prévu. Même si nous savions que c'est difficile, nous n'imaginions pas à quel point !*

*Nos ventes directes aux connaissances et amis se déroulent bien, c'est normal en terrain "conquis", mais face au public et avec la concurrence, il ne suffit plus d'avoir de bons produits, il faut les mettre en valeur, mes faire découvrir, communiquer notre part de rêve. Et la c'est moins facile. Pour les vins comme pour les gelées, les nouveaux venus sont toujours observés et testés. De plus, les "bons" salons et foires sont déjà inaccessibles aux petits nouveaux, il ne reste que les nouvelles ou ceux et celles qui marchent moyennement. Nous l'avons appris à nos dépends ce week-end ! Pas un chat ! Tous les exposants sont repartis dépités, et nous également par la même occasion !*

*La semaine prochaine commence la Foire de Nantes, un gros morceau en lequel nous plaçons bien des espérances. Espérons qu'elles ne se transforment pas en désillusion, d'autant que nous ne pourrions pas nous le permettre.*

*Inch Allah !*

*Vincent*